

26.04.2024 - IHK Reutlingen

Projektmanager (m/w/d) Unternehmensnetzwerke und Vertrieb

 Vollzeit/Teilzeit: Vollzeit oder Teilzeit

 Wochenstunden: 40 Stunden

 Befristet: Ja

 Gewünschter Eintrittstermin: Zum nächstmöglichen Zeitpunkt  Einsatzorte: Reutlingen

Bewerben Sie sich unter:

<https://karriere.ihkrt.de/Projektmanager-mwd-Unternehmensnetzwerke-und-Vertrieb-de-j82.html>

Willkommen im Puls der Wirtschaft! Als treibende Kraft hinter dem Erfolg unserer regionalen Wirtschaft lenkt die IHK Reutlingen wichtige Impulse und agiert als unverzichtbares Bindeglied zwischen Wirtschaft, Politik und Verwaltung. In unserem Netzwerkbüro kümmern wir uns mit Leidenschaft um die Berufs- und Branchennetzwerke, in denen sich rund 2.200 Führungskräfte und Experten treffen, um nicht nur Kontakte zu knüpfen, sondern auch wertvolle Impulse für ihre Unternehmen zu erhalten. Dabei werden in unseren Arbeitskreisen nicht nur Ideen ausgetauscht, sondern auch echte Mehrwerte geschaffen. Die IHK-Netzwerke sind nicht nur eine etablierte Institution, sondern auch eine wachsende Marke, die das Gesicht der regionalen Wirtschaft aktiv mitgestaltet.

Für das Netzwerkbüro suchen wir ab sofort in Teil- oder Vollzeit einen Projektmanager (m/w/d) Unternehmensnetzwerke und Vertrieb.

Welche Aufgaben kommen auf Sie zu?

- Sie sind der Architekt (m/w/d) der IHK-Netzwerke und steuern mit strategischem Fingerspitzengefühl und einem Hauch von Vertriebsgenialität in die Zukunft.
- Sie lieben es, das Pulsieren der Unternehmenswelt unserer Region zu spüren und navigieren den Vertrieb der IHK-Netzwerke mit Leidenschaft und Entschlossenheit.
- Sie sind Ansprechperson für alle Fragen rund um die IHK-Netzwerke – sei es für unser internes Dreamteam oder für Unternehmen.
- Sie sind nicht nur die verantwortliche Person für die bestehenden IHK-Netzwerke, sondern auch der Visionär (m/w/d), der Businesspläne erstellt und neue Netzwerke ins Leben ruft. Diese gestalten Sie mit Kreativität und Energie und sind für deren Budget verantwortlich.
- Ihr tägliches Biotop sind direkte Gespräche mit Unternehmerinnen und Unternehmern, denen Sie den Nutzen der IHK-Netzwerke näherbringen.

Was sollten Sie mitbringen?

- Sie beherrschen die Kunst der Kommunikation, sind auf Service ausgerichtet und blühen im direkten Kundenkontakt auf.
- Quereinsteiger sind bei uns herzlich willkommen, solange Sie intrinsisch motiviert sind und idealerweise schon erste Erfahrungen im Vertrieb gesammelt haben.
- Ihr Denken ist unternehmerisch, Ihre Handlungen stets zukunftsorientiert ausgerichtet.
- Als Teamplayer (m/w/d) schätzen Sie den Wert beruflicher Netzwerke und wissen, dass Zusammenarbeit der Schlüssel zum Erfolg ist.
- Sie bringen eine eigenverantwortliche und strukturierte Arbeitsweise mit, die Sie in jeder Situation souverän handeln lässt.
- Eine klare und präzise Ausdrucksweise in Wort und Schrift ist für Sie selbstverständlich und ein Zeichen Ihrer Professionalität.

Was bieten wir Ihnen?

- Leistungsgerechte Vergütung
- 13. Monatsgehalt
- Leistungsprämie ab dem 2. Jahr
- Persönliche Entwicklung und berufliche Weiterbildungsmöglichkeiten
- Betriebliche Altersversorgung
- Mobiles Arbeiten
- Flexible Arbeitszeiten
- Vermögenswirksame Leistungen
- Betriebliches Gesundheitsmanagement
- Mitarbeitererevents
- Zuschuss zum ÖPNV
- Zusatzurlaub an Weihnachten und Silvester

Bitte richten Sie Ihre Bewerbung unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an karriere@reutlingen.ihk.de. Telefonische Auskunft erhalten Sie von Peter Teutemacher unter 07121 201-205.

Wir freuen uns, wenn Sie uns ein kurzes Feedback geben, wie bzw. bei welchem Bewerberportal Sie auf die Stelle aufmerksam geworden sind.